



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Seit über 25 Jahren verbindet die RAMME Electric Machines GmbH Tradition mit moderner Technologie und Innovationskraft. RAMME steht dabei für Qualitätsprodukte aus dem Elektromaschinenbau und liefert dabei das ganzheitliche Produkt, von der Entwicklung, über Fertigung bis zum Service. Somit ist RAMME in den unterschiedlichsten Industriesegmente von der Bergbauindustrie bis hin zur Offshore Anwendung tätig.

Bringen Sie ihr Wissen und Ihre Ideen bei uns ein. Ihr Verantwortungsbewusstsein und Engagement, Ihre Vision und Kreativität bilden die Basis für einen gemeinsamen Erfolg.

Ihre Herausforderung:

- In enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung wirken Sie im Rahmen der Gesamtstrategie an der Entwicklung der Kundenbasis mit
- Akquise und Gewinnung von Neukunden, aktive Entwicklung der Marktpräsenz im Bereich Endkunden und Systempartnern
- Pflege und Betreuung des vorhandenen Kundenstammes
- Angebotserstellung sowie führen von Preis- und Endverhandlungen
- Teilnahme an nationalen und regionalen Messen

Unsere Erwartung:

- Ingenieur, Techniker oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrere Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertrieb beratungsintensiver Investitionsgüter, bevorzugt im Elektromaschinenbau
- Kommunikationsstärke und Präsentationssicherheit
- Zuverlässigkeit und Teamfähigkeit
- Gute Kenntnisse in MS Office
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Gelegentliche Reisebereitschaft

Wir bieten:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag
- Flexible Arbeitsgestaltung, wahlweise aus dem Home-Office
- Interessante und abwechslungsreiche Aufgaben in einem erfolgreichen, innovativen und marktführenden Unternehmen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege sowie Karriereoptionen
- Gute Weiterbildungsmöglichkeiten
- Leistungsgerechte und faire Vergütung sowie variable Arbeitszeiten

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Unterlagen per E-Mail unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Verfügbarkeit an personal@ramme.de.